

Sei una persona motivata alla ricerca di un'opportunità per lavorare in un ambiente Motorsport di livello mondiale?

In Power On trasformiamo tecnologia e competenza in performance.

Progettiamo, sviluppiamo e realizziamo soluzioni complete per il motorsport, dall'elettronica agli impianti elettrici, fino al supporto diretto in pista. Lavoriamo ai massimi livelli delle competizioni endurance, seguendo ogni fase: dal concept alla realizzazione.

Posizione Aperta: IMPIEGATO COMMERCIALE

La risorsa entrerà a far parte di un team commerciale affiatato e dinamico, occupandosi della gestione delle attività di acquisto e vendita e interfacciandosi quotidianamente con fornitori e clienti, sia italiani che internazionali. Cerchiamo una persona organizzata, proattiva e orientata al risultato, con buone capacità relazionali e interesse per un contesto tecnico e internazionale come quello del motorsport.

A seguito di un iniziale periodo di affiancamento e formazione, il candidato entrerà a far parte dell'ufficio commerciale e si occuperà di:

- Gestire richieste di offerta e preventivi, sia per i clienti che per i fornitori;
- Emissione e gestione degli ordini di acquisto e vendita tramite il sistema gestionale;
- Monitoraggio delle scadenze e delle consegne;
- Coordinamento con il reparto logistico per la preparazione e la ricezione delle spedizioni;
- Ricerca e selezione di nuovi fornitori;
- Collaborazione con il reparto tecnico nella ricerca di componenti nuovi e/o alternativi;
- Ricerca di nuovi clienti;
- Supporto clienti pre e post-vendita, assicurando un'assistenza continua e soddisfacente;
- Gestire un portafoglio clienti e fornitori assegnato, mantenendo un continuo aggiornamento e comunicazione;
- Elaborazione e analisi di reportistica commerciale.

Competenze richieste:

- Diploma di maturità, con preferibile esperienza pregressa nel ruolo;
- Ottime capacità comunicative e organizzative;
- Esperienza e abilità nella gestione delle negoziazioni;
- Conoscenza del pacchetto Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint);
- Ottima conoscenza della lingua inglese (scritta e parlata);

Cosa offriamo:

- Opportunità di crescita con formazione continua e affiancamento a professionisti di alto livello;
- Buoni pasto elettronici;
- Assicurazione sanitaria integrativa;
- Bonus annuale;
- Ambiente di lavoro moderno e curato, progettato per garantire comfort e benessere quotidiano;
- Contesto di lavoro collaborativo, rispettoso e inclusivo.

Sede di lavoro: Località Piera 28A - 38038 Tesero (TN) e successivamente presso la nuova sede a Ville di Fiemme (TN).

Orario di lavoro: tempo pieno (40 ore settimanali) dal lunedì al venerdì.

Modalità: in presenza.

In Power On siamo convinti che idee diverse generino innovazione. Per questo accogliamo con entusiasmo candidature da persone di ogni background, valorizzando talento e competenze senza alcuna distinzione. Se ritenete di avere l'entusiasmo di portare il vostro valore aggiunto, potete inviare tramite posta elettronica il vostro curriculum a personale@poweron.it.